



movilízate



Tratados de Libre Comercio Un puzzle que encaja a la perfección

Podemos decir que los Tratados de Libre Comercio son piezas de un gran puzzle en el que cada una desde su ámbito, busca el interés de las grandes multinacionales. De hecho, todos comparten características como:

- Responden a los intereses de los grandes lobbies empresariales
- Se negocian con absoluta opacidad y nula transparencia, a espaldas de la ciudadanía y sus instituciones
- Hechos a medida de las grandes multinacionales, anteponen su beneficio a las personas, protegiendo sus inversiones por encima de derechos laborales, sociales, medioambientales y humanos

TTIP: El Tratado de Libre Comercio e Inversiones entre EEUU y la UE es anhelado por los grupos empresariales a ambos lados del Atlántico desde el año 1995. De hecho se han ido creando diversos grupos empresariales que han funcionado como lobbies de presión hacia los gobiernos desde entonces. Finalmente, y en respuesta a estas presiones, en noviembre de 2011 se anunció la organización de un grupo para estudiar las relaciones comerciales y de inversión entre EEUU y la UE. Durante esa preparación de las negociaciones que se han sucedido hasta inicios de 2013 es importante saber que se han mantenido **325 reuniones a puerta cerrada; el 92% con corporaciones de presión empresarial y sólo el 8% con grupos de interés público.** Esto nos da una idea de quién tiene interés y a quién beneficia este acuerdo.

Estado actual: negociaciones paralizadas hasta celebración de elecciones en Francia y Alemania en 2017.

RANKING: ¿Quiénes son los LOBBIES de presión en las negociaciones?

1. **Lobby Agroindustrial** (Cargill o la Asociación Americana de la Soja)
2. **BusinessEurope** (Federación de empresarios) y la **Mesa Redonda Europea de Industriales** (donde están Telefónica, Iberdrola, Inditex, Repsol, etc.)
3. **ACEA**, grupo del sector automovilístico que representa a BMW, Ford, Renault, Volkswagen y otras
4. **CEPIC**, el conglomerado de farmacéuticas donde se esconden laboratorios como BASF o Bayer
5. Además por parte de EEUU tenemos a la poderosa **Cámara de Comercio de EEUU** (donde están Monsanto, McDonald's, etc.) o el **Digital Europe** (Apple, Blackberry, Microsoft o IBM)

La Comisión Europea mantiene un veto total sobre los documentos, y lo poco que sabemos es por documentos filtrados, y gracias a la gran presión social. Tanto es así que este Tratado ha provocado una queja de la Defensora del Pueblo Europeo, que no ha sido atendida por la Comisión, invocando el bien superior de la UE, frente al derecho a la información de la ciudadanía. Cuando han dejado ver los documentos a algún parlamentario ha sido con restricciones y en habitación cerrada sin móvil, cuaderno, lápiz y bajo la amenaza de que si revela algún contenido sería llevado a juicio. El jefe del equipo negociador de la UE ha llegado a asegurar que los documentos relacionados con las negociaciones y el desarrollo del Tratado no se harán públicos en los próximos 30 años.



movilízate



CETA (AECG): el Acuerdo económico y comercial global con Canadá es el hermano pequeño del TTIP. Muchos consideran que es un globo sonda para el TTIP, ya que contiene cláusulas muy similares. Se ha estado negociando desde mayo de 2009 a septiembre de 2014 fuera de cualquier foco mediático y debate político, y no se hizo público hasta febrero de 2016. Los intereses canadienses pasan por la entrada de productos cárnicos en la UE, la liberalización de servicios o derechos de propiedad intelectual y los de las empresas europeas por los servicios canadienses y la entrada en contratos públicos canadienses.

Estado actual: pendiente de aprobación definitiva en el Consejo Europeo del 18 de octubre de 2016. Todos los países han mostrado su aprobación, solo Austria y Bélgica no se han definido, por lo que podrían llegar a rechazarlo ese día

TISA: el Acuerdo sobre Comercio de Servicios se está negociando de forma nada transparente desde febrero de 2012 por parte del grupo llamado "los muy buenos amigos de los Servicios" compuestos por EEUU, UE y otros 20 países (Australia, Canadá, Taiwán, Colombia, Costa Rica, Hong Kong, Islandia, Israel, Japón, Corea del Sur, etc.) pero apartando "cuidadosamente" a todos los grandes países emergentes. Es decir, se dibuja una alianza anti BRICS (Brasil, Rusia, la India, China y Sudáfrica). El tratado tiene como **objetivo la liberalización de los servicios** y su ámbito es muy amplio: empleo, transporte, comunicación, datos, servicios legales, subvenciones agrícolas, educación, salud, residuos, suministro de agua, distribución de energía y comercio digital. Es una amenaza real para los servicios públicos como la salud y la educación, y puede también implicar una mayor liberalización de los mercados financieros.

AAE (o EPA según sus siglas en inglés): son los Acuerdos de Asociación Económica negociados entre la Unión Europea y países de África (del oeste, subsahariana, austral, etc.) y pequeñas islas del Pacífico. Su objetivo es suprimir el 75% de los derechos de aduana sobre las importaciones procedentes de la UE. Este acuerdo favorecerá una agricultura más productivista, contaminante y poco intensiva en empleos, en detrimento de las políticas de agricultura sostenible, de soberanía alimentaria y de transición industrial ecológica.

Al mismo tiempo se negocia desde marzo de 2010 un **Acuerdo de asociación transpacífico** entre doce países de América, Asia y Oceanía, incluido Estados Unidos.

Muchos otros tratados de menor importancia son negociados en paralelo.

